

uitleggen waarom, ben ik door de heer Beumer in contact gebracht met een groep participanten welke voor 50% wilden deelnemen in mijn bedrijf. Dit alles speelde zich af in december 2002, enkele maanden voor de verkoop.

Na een compleet due diligence onderzoek (boeken-onderzoek), uitgevoerd door Deloitte ben ik mondeling akkoord gegaan met voornoemde groep. (de groep welke voor 50% wilden deelnemen)

Na deze mondelinge overeenstemming werd ik begin maart 2003 verzocht mij naar Brasschaat (Belgie) te begeven. Dit was voor een gesprek. Bij dit gesprek waren aanwezig ondergetekende, de heer Henk van de Meenen en de heer Rob Beumer. (laatstgenoemde directeur van Asam BV)

Later bleek de heer Henk van de Meenen witwasser van de zogenaamde "Hakkelaar" Blijkbaar heeft men voor de verkoop van mijn bedrijf geen antecedenten onderzoek gedaan naar deze persoon.

Tijdens het gesprek in Brasschaat deelde Rob Beumer mij mede dat hij de transactie met de heer van de Meenen zou blokkeren. Ik vond dit vreemd en heb hem ook gevraagd waarom. Ik heb hier tot op heden nog geen antwoord op gehad.

Later bereikten mij meer informatie over de achtergronden van Henk van de Meenen, dit betreffen informatie over de zogenaamde witwas praktijken, deze circuleerden al vrij rond op internet.

Ik ga er toch vanuit als Fortis/ASR een kandidaat voordraagt zij voldoende screening doen. Mogelijk is dit de reden dat Rob Beumer de deal alsnog blokkeerde.

Twee dagen na het gesprek in Brasschaat belde Rob Beumer op een zaterdagmiddag naar mijn accountant, dit betreft de heer Eric van Gerven en deelde mede dat hij een nieuwe kandidaat had maar dat deze alleen zaken wilde doen indien hij 100% van de aandelen over kon nemen. Rob Beumer vroeg aan Eric van Gerven dit voor mij nog even geheim te houden. Eric van Gerven is hier niet op in gegaan en heeft mij toch geïnformeerd.

Op de maandag na deze zaterdag heeft Eric tesamen met mijn financieel directeur, dit betreft Wim van de Heuvel, een gesprek gehad met beoogde kandidaat. Deze kandidaat bestond uit twee personen, te weten Andre Martens en Marcel van den Berg, beiden directeur van Hesta BV te Hilversum.

In dit gesprek is summier wat gegevens uitgewisseld.

Een dag later kreeg ik een telefoontje of ik dezelfde middag in Utrecht kon verschijnen, dit op het hoofdkantoor van Fortis/ASR.

Ik ben daar met mijn accountant Eric naartoe gegaan.

In het gesprek voerde Rob Beumer het woord en gaf mij aan dat ik moest verkopen voor 1 euro aan Hestia. Anders zou Rob Beumer de financieringen accuut opeisen en de bonus die ons toekwam van 250.000 euro blokkeren.